



RECHERCHE SON FUTUR / SA FUTURE CHEF DE SECTEUR / COMMERCIAL TERRAIN

Type : Stage de 6 mois
Localisation : Paris (11e)
Disponibilité : Juillet ou Septembre 2020

NOTRE MISSION

ACCOMPAGNER LES CONSOMMATEURS VERS UNE ALIMENTATION PLUS NATURELLE & VÉGÉTALE

Funky Veggie est la start-up alimentaire désormais **incontournable dans les rayons et sur les réseaux sociaux** !

Les 2 co-fondateurs, Adrien et Camille sont deux grands gourmands, qui veulent construire une **entreprise avec du sens**. Ce sont aussi deux personnes convaincues que des petites actions, mises bout à bout, peuvent changer les choses ! Et tant que l'on y est, si on se faisait plaisir en même temps ?

Pour cela, nous proposons des **produits gourmands, 100% naturels & décalés en grande distribution**. Nous sommes aujourd'hui une équipe de 10 personnes motivées et Funky !

LA VÔTRE AVEC NOUS

RENDRE ACCESSIBLES AUX CONSOMMATEURS DES PRODUITS PLAISIR

En tant que 1^{er} ambassadeur de Funky Veggie auprès de vos magasins, vous avez pour mission principale de stimuler les ventes de la marque sur le secteur qui vous est confié (environ 200 PDV GMS)

Cela passe par :

- 📌 Organiser de manière optimale ses **tournées** dans les différents magasins
- 📌 **Revendre et mettre en place** les assortiments négociés en centrale auprès de tous vos magasins
- 📌 **Négocier les meilleurs emplacements** possibles pour nos produits en magasin (implantation, mise en place de PLV, etc)
- 📌 **Proposer et participer des opérations commerciales** (animations en magasin, salons...)
- 📌 Etre force de proposition auprès de l'équipe pour toujours améliorer nos outils, nos enjeux, nos priorités... en un mot : **construire tous ensemble le développement commercial de Funky Veggie**
- 📌 Etre curieux et proactif pour **prospector une cible de clients potentiels** (GMS et RHF)

VOTRE PROFIL

- 📌 Vous êtes dynamique ! Nous cherchons une personne qui a envie d'entreprendre et de s'engager à fond dans la croissance d'une start-up !
- 📌 Vous avez un bon relationnel : vous êtes capable de nouer des relations avec les équipes commerciales.
- 📌 Vous êtes sensible à notre ADN funky et décalé et as envie de le diffuser !
- 📌 Vous êtes mobile : vous déplacer dans Paris tous les jours n'est pas un souci.
- 📌 Vous avez des compétences en marketing & communication : vous savez vendre un produit.
- 📌 Vous êtes polyvalent, autonome et organisé. La capacité d'adaptation est clé.

RÉMUNÉRATION : FIXE + VARIABLE SUR ATTEINTE DES OBJECTIFS FIXÉS



Alors, envie de rejoindre l'aventure ?
Contactez-nous :
recrutement@funkyveggie.fr